



LICENCE CVM

en partenariat avec

le cnam Conservatoire national
des arts et métiers

Finalité de la formation

En préparant cette Licence Commerce, Vente, Marketing en partenariat avec le CNAM, prenez part à des activités de développement de projets en utilisant des techniques et des méthodes dans les domaines du marketing, du commerce, de la négociation, du digital ou encore de la communication.

Titulaire d'une Licence CVM-CNAM, les débouchés sont nombreux et variés, il est possible de poursuivre des études de niveau Bac+5 ou de travailler en tant que Chef de produit, Chargé de Communication, Chef de projet marketing digital selon votre niveau de responsabilité



OBJECTIFS DE LA FORMATION

- Appréhender l'environnement économique de l'entreprise.
- Mettre en œuvre les techniques et méthodes générales utilisées dans les fonctions commerciales.
- Maîtriser et mettre en œuvre les techniques fondamentales utilisées dans les fonctions commerce, vente, distribution, marketing.
- Piloter le développement d'une communication digitale.
- Assurer des fonctions d'encadrement terrain de forces de vente.
- Mettre en œuvre en permanence les applications et technologies digitales ainsi que les outils de traitement de l'information.

Contenu de la formation

Enseignement technique

- ESC103 – Veille stratégique et concurrentielle 4 ects
- ACD109 – Négociation et Management des forces de vente 4 ects
- DRA103 – Règles générales du droit des contrats 4 ects
- MSE101 – Management des organisations 6 ects
- ESC123 – Marketing Digital et Plan d'acquisition on-line 6 ects
- CCG100 – Comptabilité et contrôle de gestion 4 ects
- ANG320 – Anglais professionnel 6 ects
- CSV002 – Initiation à la gestion de la relation client (CRM) 6 ects
- ESC101 – Étude de marché et les nouveaux enjeux de la Data 6 ects
- CCE105 – Pratiques écrites et orales de la communication professionnelle 4 ects
- HAM110 – Expérience professionnelle : rapport d'activité 10 ects



Développement des soft skills

- Business Game
- Journée d'intégration
- Journée sportive de l'Enseignement Supérieur



Admission ouverte pour :

- Les titulaires d'un Bac+2 ou d'un titre professionnel enregistré au RNCP de niveau III.
- Les personnes ayant validé les années L1 et L2 d'une Licence DEG (120 crédits ECTS).

MODALITÉS D'INSCRIPTION

- Inscription en direct sur notre site Internet.
- Admission sur dossier de candidature et entretien de motivation.
- La décision d'admissibilité est communiquée au candidat sous 48 heures.
- L'admission définitive est prononcée après la signature du contrat d'apprentissage ou de professionnalisation avec un employeur.



FRAIS

Dans le cadre du contrat d'apprentissage ou de professionnalisation, la formation est gratuite et rémunérée. Le coût de la formation est intégralement pris en charge par la branche professionnelle via l'OPCO.



470 heures de formation réparties de début octobre à fin juin en alternance sur le rythme de 2 jours en formation (lundi et mardi) et 3 jours en entreprise, sous contrat d'apprentissage ou de professionnalisation.



- Bénéficier d'un accompagnement personnalisé.
- Disposer d'un suivi en entreprise et pour la rédaction de votre rapport d'activité professionnelle.
- Profiter d'une équipe de formateurs professionnels et expérimentés.
- Participer à la vie associative, sportive et culturelle (BDE, conférences, visites d'entreprises...).
- Effectif à taille humaine.

